

Bekanntgabe der Gewichtung der Zuschlagskriterien – Beispiele

1. Gewichtung in Prozenten

Beispiel Beschaffung Forstschlepper

- Preis // Gewichtung = 60 %
- Zweckmässigkeit des offerierten Fahrzeuges und Eignung als kommunaler Forstschlepper im Berggebiet (technische Werte, Wendigkeit, Zugkraft, Bodenfreiheit, Einsatz- und Erweiterungsmöglichkeiten, Kompatibilität mit vorhandenen Geräten) // Gewichtung = 30 %
- Standort für Service- und Reparaturarbeiten // Gewichtung 5 %
- Liefertermin // Gewichtung = 2,5 %
- Garantieleistungen // Gewichtung = 2,5 %

2. Gewichtung durch Bekanntgabe der Reihenfolge

Beispiel Erstellung einer individuellen Software

(Reihenfolge = Bedeutung der Kriterien)

1. Umfang der Erfüllung des Anforderungsprofils gemäss separatem (gewichteten) Fragenkatalog
2. Kosten (Investition-, Betriebs- und Wartungskosten)
3. Zweckmässigkeit / Bedienbarkeit der offerierten Lösung

Auszug aus Fragenkatalog "Erfüllung Anforderungsprofil":

Pos.	Gewicht	Fragen / verlangte Angaben zu
7.4	mittel	Existiert eine Test- und Demoumgebung?
7.5.	gering	Ist Druckoutput am Bildschirm einsehbar?
7.6.	wichtig	Sind Hardcopies des Bildschirminhaltes möglich?
7.7.	wichtig	Ad hoc-Auswertungen (Queries) sind über spezielle Module einfach zu definieren und für spätere Wiederholungen aufzubewahren
7.9.	mittel	Die Wartungsleistungen sind zu offerieren und haben mindestens folgende Komponenten zu umfassen: Laufende Pflege (Verbesserung) Software unter Beibehaltung der Kompatibilität Behebung von Fehlern Reaktionszeiten

3. Umrechnung von Bewertungspunkten in Franken

Beispiel Forstliche Betriebsabrechnung (BAR)

Die Ermittlung des wirtschaftlich günstigsten Angebots durch den Auftraggeber erfolgt neben dem offerierten Preis auf Grund folgender Zuschlagskriterien:

Zuschlagskriterium	Gewichtung
Qualität (Erfahrung / Ausbildung)	
Erfahrung und Ausbildung des Projektverantwortlichen und der BAR-Betreuer mit dem System der BAR nach WVS	10
Kenntnisse des Projektverantwortlichen und der BAR-Betreuer über die Gebirgsforstwirtschaft schweizerischer Prägung	5
Erfahrung mit der Abrechnung von Forstprojekten	5
Betriebswirtschaftliche / buchhalterische Kenntnisse des eingesetzten Betreuungspersonals	5
Kenntnisse über die spezifischen EDV-Probleme dieses Auftrages (DOS-Programm unter Windows)	4
Italienisch-Kenntnisse	2

Bewertung

Die Ermittlung des wirtschaftlich günstigsten Angebots wird wie folgt vorgenommen: Auf Grund der Angaben im Fragebogen sowie auf Grund der eingeholten Referenzauskünfte wird jeder Bewerber anhand der oben aufgeführten Kriterien bewertet. Der Auftraggeber nimmt für jedes Kriterium eine Bewertung von 0 (ungenügend), 1 (genügend), 2 (gut) oder 3 (sehr gut) vor. Die Bewertung wird mit der unter "Gewichtung" aufgeführten Zahl multipliziert. Für jedes Angebot wird die Summe dieser Produkte berechnet. Maximal kann eine Summe von 138 erreicht werden.

Für den Zuschlag werden sowohl die offerierten Kosten (inkl. Mehrwertsteuer) als auch die Zahl der erreichten Bewertungspunkte berücksichtigt. **Ein Bewertungspunkt wird dabei einem Kostenbetrag von Fr. 1'500.-- gleichgesetzt.** Der Auftrag ergeht also an jenen Anbieter, welcher gemäss folgender Formel den kleinsten Wert erzielt:

(Bereinigte, jährliche Angebotssumme in Fr. [abzüglich Rabatt, inkl. MWSt.]) minus (Summe der Bewertungspunkte * Fr. 1'500.--)



4. Beurteilungspreis (Offertsumme dividiert durch Bewertungspunkte)

Beispiel Beschaffung einer Röntgenanlage

Zuschlagskriterien:

- a) Qualitative, leistungsbezogene Aspekte
 - Zweckmässigkeit, Funktionalität und technische Werte der offerierten Anlage / max. Punktzahl = 60
 - Serviceorganisation / max. Punktzahl = 15
 - Garantien / max. Punktzahl = 15
 - Liefer- und Installationstermine / max. Punktzahl = 10
- b) Angebotspreis (inkl. der zu erwartenden Service- und Betriebskosten für 8 Jahre)

Die Ermittlung des wirtschaftlich günstigsten Angebotes erfolgt nach folgender Formel (Beurteilungspreis):

$$\frac{\text{Angebotspreis (inkl. Service- und Betriebskosten)}}{\text{Gesamtpunktzahl bei qualitativen, leistungsbezogenen Aspekten}}$$

<i>Bewertungsbeispiel:</i>	<i>Angebotspreis:</i>	<i>400'000 CHF</i>
	<i>Punkte bei qualitativen, leistungsbezogenen Aspekten:</i>	<i>80 Punkte</i>
	<i>Beurteilungspreis:</i>	<i>(400'000 CHF : 80) 5'000 CHF</i>

